

04 de outubro de 2010

O conteúdo das matérias é de inteira responsabilidade dos meios de origem

A missão da ADIMB é a de promover o desenvolvimento técnico-científico e a capacitação de recursos humanos para a Indústria Mineral Brasileira



EXPLORATION AND DISCOVERY: PARADIGM SHIFT REQUIRED

INTRODUCTION

Early in 2009, the resource sector was in the doldrums. Now the sector is back in vogue, metal prices have recovered, and optimism has returned.

Gaming tables are open and the professional money players are out there wooing investors to attract large sums of money to develop the next great play, or the last old one repackaged. There will be a lot of money made...and lost. This game will certainly continue, despite the fact that we are still in a crisis. Why? Because we just are not finding enough quality deposits with at least some potential to become mines. We need to see more attention and funds directed at greenfields exploration and focused on discovery. We need to go back to good science and field-based exploration and training, and identifying the mine finders of the future.

THE LACK OF DISCOVERY!

One of the factors critical to the future success of any mining company is a growing inventory of high-quality mineral resources. Historically, exploration has been central to developing this inventory. Mineral exploration is, of course, intrinsically linked to the rest of the mining industry; no mine exists without the exploration, discovery, and development processes that make up the business of mineral exploration (Hall and Redwood, 2006). Yet this inventory is poor; the results of the recent surge, 2003 to 2008, in exploration spending have yet to show a new portfolio of exciting major discoveries. This is highlighted in the case of gold. The Metals Economics Group reported in 2009 (MEG, 2009) a total of 62 significant discoveries globally for the period 1997 to 2007, each containing at least 2 million ounces (Moz) in total reserves and resources. These discoveries contain a potential 377 Moz of gold in anticipated recoverable reserves—less than half of the estimated gold mine production during the same period. Even anticipating additional reserves from these and smaller discoveries, the industry's recent discovery rate still falls well short of what is needed in the long term. This is further substantiated by McKeith et al. (2010). A similar story is evident for other metals as well.

The increasing trend of companies focusing their efforts on near-mine or brownfields targets and a reduction in greenfields exploration also compounds the problem. With recent cutbacks the order of the day, the exploration and discovery pipeline is going to be even more seriously affected.

EDUCATING THE MARKET

The investor market has begun to realize that not all exploration plays promoted by junior company executives are going to come to something. Brokers are aware that they need to understand the sector better and identify truly good companies, management, and projects, rather than simply promoting the next play on which they could easily raise finance and, therefore, their commission before moving on and leaving investors to hold, in some cases, an empty can!

The market needs to understand that failure in terms of an economic discovery is the norm in the business of E&D (Exploration and Discovery). The market and companies must comprehend that projects with little hope of economic success need to be identified as early as possible and abandoned before further, expensive exploration. Investors, brokers,

and geologists can all learn a lot from a rigorous analysis of failure to identify economic deposits, even if there are some technical successes. Perhaps we need a new publication, *Journal of Exploration Failures!*

The days of recycling old projects or promoting poor-quality projects that have virtually no chance of developing into an end product, a mine, must end. We need to see true E&D companies undertaking real research and development with sophisticated partners, mining companies, or investors.

To put it into context, R&D (Research and Development) companies that operate in the biotech sector cannot just pick up an idea and promote it. They have to do cutting-edge scientific work. This is what companies in the E&D sector must be doing—cutting-edge exploration—whether this exploration in new areas, application of new geological models to old areas, development of new geological models for deposit types, or application of new techniques in the search for blind and conceptual targets of significance.

This strategy will encourage mining companies to be more commercial, focusing on the business of mining and downstream products while outsourcing E&D to realize the value of innovations and expertise (Table 1), as proposed previously (Hall, 2007).

THE PARADIGM SHIFT

Strategy

Traditionally, strategy was defined as an integrated set of actions leading to a sustainable competitive advantage. This paper is a call for just such a strategy. The task of leaders in E&D must be to overcome the paralysis that at present dooms most of the exploration sector, and to begin shaping the future. A starting point would be to take stock of what they know about the industry and the surrounding economic environment; such an understanding will probably suggest needed changes in strategy. One of these is a closer relationship between focused E&D companies, mining companies, and knowledgeable investors.

This interaction must go beyond the simple option, joint venture, or, “Here’s a project we are not interested in,” route. Mining companies must work with E&D companies to build quality R&D companies. Also, this is a good time to grow closer to university research groups and to consider engaging experienced economic geologists—so called “inspirers” (Thompson and Kirwin, 2010), perhaps retired—to assist and oversee research on projects of interest to companies with a view to delivering information and recommendations of value.

Business is all about building a great team and passing on knowledge and experience. Recently, this is not what the majority of E&D and mining companies have been doing, as they have been concerned with survival and restructuring. Indeed, for many of the so-called junior companies, it has been about getting a property and promoting it with little or no importance attached to building up capable scientific teams. The E&D business needs to get back to good scientific

exploration, using the best people in their disciplines while training up those who currently lack experience.

The scarce resources in any company today are discretionary spending, talent, and the ability to focus. The critical people-gap that we have all heard about is likely to become a gaping hole as a result of the current downturn unless we do something about it now. We need to get the most experienced geologists away from running public companies (in their geologically inappropriate attire of suit and tie) and get them on the rocks again, where they can create the most value. The challenge here is making profits from these talented people by making discoveries.

In major mining companies, we have seen knee-jerk reactions to the recent financial crisis. Many executives react instinctively during economic slowdowns by cutting discretionary spending across the company. Such an indiscriminate slash-and-burn response is a big mistake because it fails to distinguish between short-term operational and long-term strategic programs. Unless the downturn threatens the company's existence, such as those who took on debilitating debt, executives should focus on rooting out operational slack and inefficiency, not modifying or sacrificing strategic initiatives that build capabilities for long-term advantage.

Companies should take a more strategic approach to cutting E&D costs by using today's difficult environment as an opportunity to refine the focus, practices, and management of E&D organizations. This path helps companies not only to cut their costs but also to raise productivity within their portfolio and to shorten the time period to that critical decision point—go or nogo? This will position these companies for greater success in the future.

E&D portfolios

An early step in any company is to examine the E&D portfolio rigorously and to accelerate the most strategically promising projects while cancelling irrelevant or moribund ones. Of course, it is obvious that companies ought to be doing this all the time, but many resist because of other challenges therein. In many groups, company geologists get emotionally attached to projects ("Just one more hole!") rather than critically reviewing each project. This weakness is commonly due to technical management that fails to objectively rank projects.

Portfolios often grow organically, especially in major companies, with little central oversight, so it can be difficult for senior executives to get their minds around the totality, let alone expected value, of its E&D activities. Another challenge is targeting specific projects for elimination, which means having difficult conversations with the people who lead them. It is far easier to ask for sweeping cuts (e.g., in a particular geographic region or across the whole breadth of the exploration division) than to cut specific projects.

Efficiency

Barrett et al. (2009) reported that in many industries—including automotive, energy, basic materials, high-tech, and medical devices—all but the most vigilant product developers could terminate one-quarter to one-third of their R&D projects and thus liberate resources for redeployment. The same may be equally true for E&D activities.

Elastic exploration timelines, permitting problems, office work as a substitute for field work, and overall waste in E&D processes in most companies do more to dampen the spirits of top explorationists than senior managers realize. By seizing on the sense of urgency that difficult times generate and challenging how we go about the business of E&D, companies can pinpoint the huge potential for improvements and, at the same time, spark the creativity and energy of geologists.

Business intelligence

Better business networking promotes faster, more effective decision-making. This requires that E&D teams improve networking not only within their sector but also by seeking external ideas from people in a variety of industries, disciplines, and contexts—so-called knowledge brokering (e.g., Billington and Davidson, 2010). Companies can gain insights into potential moves of competitors by

weighing news reports about their activities, as well as stock analyst reports and private information gathered at conferences. Such intelligence is always important, as it allows companies to benchmark their activities and become aware of competitors' activities; in a crisis, this can make the difference between missing opportunities to buy distressed assets and leaping in to snare them.

To get this business intelligence, companies need a network, typically led by someone with strong support from the top. These networks are best developed by people with years of experience in the business. The more eyes and ears across commodities, geography, and new discoveries, the better for the E&D team to understand what is happening around them. A network is critical because information is most useful if it moves not just vertically, up and down a group, but also horizontally out to the field staff.

Opportunity

E&D is just one long-term strategic activity that is being hit in major mining companies in this current market. Yet, with innovative thinking there lies opportunity. Projects of merit within mining companies can be funded by E&D companies. There is money in the market and if the key criteria for investors are quality management, good projects, and a major mining partner to take on the financial burden in the happy event of success (and when they have the money again in the near future), then this is a way for mining companies to further advance their best projects, for the E&D company to add value, and for investors to be rewarded in the long term for such success.

Even during the best of times, organizations often pay lip service to professional development. A downturn presents the perfect downtime to enhance the skills of people who really need to excel. Downturns are no time to tighten control, but are instead opportunities to inspire people to become more innovative, knowledgeable, and competitive. Forward-looking companies will search outside for specialist talent in hopes of stealing a march on competitors, or simply pick up the best of those let go by their competitors.

This professional development can be applied in E&D at both major and junior levels and by interaction between them.

Large companies need large mines, mid-tier companies need lesser sized ones. It is important to get away from the vague hope that spending millions of dollars on exploration will result in that major new orebody...some day!

TABLE 1. The Relationship between Mining and E&D	
TODAY	VISION FOR THE FUTURE
Mining makes the difference between success and failure of a mining company.	Mining companies can focus on their priorities for success.
E&D is an expensive, risky process that cannot be relied upon to support the portfolio of mining companies.	Mining companies are free to select the right projects for their portfolio, from the right E&D group, at the right time.
Mining and E&D have traditionally struggled to work together in mining companies due to clashes in culture, objectives, and priorities.	Exploration risk is spread across a number of focused E&D groups.
The not-found-here mentality may result in exploration groups within a mining company encouraging internal projects over external projects.	Mining companies maintain links with development.
	A clear business relationship is defined between mining groups and E&D.
	E&D is free to sell innovations to whoever is defined as the best customer.

CONCLUSIONS

Mining companies must change their relationship with E&D companies and develop relationships that provide alignment of interest so that both work for their common benefit—the

discovery and development of new deposits. The market—including brokers, nominated advisers (as in the case of London), and investors—must be more aware of what defines the qualities of a good E&D company, including quality technical expertise and scientific ability, risk management, major partners, etc. We hope that funds will be channelled to the most deserving companies rather than the best-promoted ones. The lack of discovery in the recent boom is of great concern and we need to get away from previous models of one-project companies and recycling old projects with little chance of economic success. This will require an emphasis on regional target generation and development of new projects, advancing the best ones in current portfolios and weeding out those unworthy of further investment by getting back to good-quality exploration rooted in science- and field-based work.

Fonte: SEG Newsletter, nº 82

Autor(a): David J. Hall

Data: julho de 2010

AREIA & BRITA

RESERVA FLORESTAL LEGAL NÃO RECAI A MINERADORAS

As discussões sobre averbação de reserva legal para as licenças ambientais estão cada vez mais presentes entre os profissionais do setor mineral. Isso porque, de acordo com a advogada Mariel Silvestre, mestre em direito ambiental e minerário, a Reserva Florestal Legal (RFL) é uma condicionante para as propriedades que efetuam desmatamento, ou seja, recai apenas às áreas rurais e não à atividade industrial.

“dessa forma, a RFL é uma espécie de limitador de uso de propriedade, nos moldes da função social da propriedade rural – CF/88, artigo 186 -, não recaindo à atividade industrial, para esses casos, recairá possível exigência técnica pertinente à atividade industrial”, explica. De acordo com ela, tais exigências deverão estar fundamentadas no processo administrativo de licenciamento ambiental e cada atividade industrial, por suas características peculiares, possuirá rol de exigências específicas.

A advogada citou como exemplo um caso julgado em Ação Civil Pública Ambiental, movida pelo Ministério Público da Comarca de Ribeirão Preto exigindo que uma indústria mineradora providenciasse averbação de RFL. “Apresentamos a defesa e o juízo entendeu e decidiu que a RFL não poderia recair à mineradora com condicionantes em processo de licenciamento ambiental e o Tribunal manteve a decisão em primeira instância”, diz.

Há também o aspecto de que para renovação da Licença de Operação (LO), as condicionantes já estão previstas na própria LO, portanto o órgão ambiental não pode determinar por resolução a imposição de determinação extra, sem respaldo legal. A advogada considera tudo isso contrário a dispositivos constitucionais, também ao próprio Código Florestal e ainda ao rito do processo administrativo de licenciamento ambiental – monitoramento e controle da atividade industrial.

No caso das propriedades rurais, quando houver impossibilidade de averbação da reserva legal de imediato, para se obter a LO o requisitante deverá assinar um Termo de Compromisso de Instituição de Recomposição ou de Compensação de Reserva Legal – TCIRC com prazo não superior a dois anos para apresentação e aprovação da proposta de instituição da Reserva Legal referente ao imóvel rural objeto da implantação do sítio produtivo.

Fonte: Revista Areia & Brita, nº 50

Data: Maio/Junho 2010



INCT DE ESTUDOS TECTÔNICOS INICIA PESQUISAS NO NORDESTE BRASILEIRO

Sediado em Brasília e congregando pesquisadores de várias universidades brasileiras, o Instituto Nacional de Ciência e Tecnologia de Estudos Tectônicos (INCT-ET) deu início às suas atividades no segundo semestre de 2009. O objetivo do projeto é o estudo da crosta continental e do manto superior no Brasil, com foco inicial na Província Borborema e Cráton São Francisco, na região Nordeste. O coordenador do instituto, o professor Reinhardt Fuck (foto), da Universidade de Brasília (UnB), detalha, nesta entrevista, o funcionamento do instituto que distribuirá bolsas a jovens interessados no tema.



Qual o objetivo principal do instituto?

- O objetivo central do instituto é o estudo geotectônico da estrutura profunda da litosfera continental do Nordeste brasileiro, incluindo a crosta e o manto litosférico. Desse objetivo maior fazem parte: mapear a distribuição de condutividade elétrica e direções de anisotropia em diferentes profundidades litosféricas ao longo de perfis posicionados ortogonalmente às direções estruturais predominantes; identificar as zonas de concentração de correntes elétricas anômalas na crosta e no manto superior e avaliar o relacionamento espacial de camadas condutoras, descontinuidades e anisotropias geoeletricas, com o estado térmico, mecânico, reológico e químico da litosfera inferido a partir de outros dados geológicos e geofísicos; imagear a estrutura crustal e litosférica por refração sísmica profunda e métodos sismológicos; contribuir para o entendimento da natureza dos blocos crustais identificados na Província Borborema e no Cráton do São Francisco e dos processos que levaram ao seu amálgama; e aprofundar o conhecimento da evolução crustal em áreas sismogênicas do Nordeste, principalmente a reativação de grandes estruturas crustais no Cenozóico e o papel de planos de fraqueza prévios, na geração de falhas sismogênicas e neotectônicas.

Quando o instituto foi criado? Como foi esse processo de criação?

- O instituto surgiu como consequência natural do projeto “Estudos geofísicos e tectônicos na Província Borborema”, desenvolvido ao abrigo do Programa Institutos do Milênio, do MCT/CNPq, entre 2005 e 2009. Esse projeto surgiu da necessidade de aprofundar estudos geotectônicos com a obtenção de novos dados, utilizando metodologias diversas, que permitissem visualizar, em profundidade, na escala da crosta, as feições que são observadas em superfície, visando estabelecer a estrutura crustal e contribuir para a compreensão da origem e evolução da Província Borborema. O projeto foi uma inovação no sentido de que reuniu geofísicos e geólogos, com especializações diversificadas, para em conjunto e de forma integrada, enfrentar o desafio de tentar elucidar a complexa estruturação da província e superar algumas controvérsias quanto à sua origem e evolução. O sucesso da parceria estabelecida motivou a continuação e consolidação do grupo de pesquisa formado com o objetivo primordial de persistir na busca de novos dados que permitam avançar no conhecimento da estrutura da crosta e manto litosférico da província e, quiçá, estender mais adiante a investigação para outras províncias geotectônicas do Brasil. Assim, foi constituído o instituto, na realidade, uma rede de pesquisa, cuja proposta formulada mereceu a aprovação do comitê encarregado de selecionar os projetos submetidos ao MCT/CNPq.

Quais são as perspectivas?

- O projeto teve início em setembro de 2009 e as primeiras atividades do instituto estão em andamento, como sondagens geoeletricas e a seleção de locais para instalação de estações

sismográficas de período curto para monitorar áreas de ocorrência de sismos no Nordeste do Brasil. Em seguida, serão iniciadas as atividades de reconhecimento de uma linha de refração sísmica profunda, de direção aproximada N-S, visando a realização de transecta ortogonal aos grandes lineamentos que compartimentam a província e ao seu limite com o Cráton do São Francisco, Essas atividades serão complementadas por levantamentos gravimétricos e estudos geológicos. Nos anos subseqüentes, será realizado outro experimento de refração sísmica profunda, cortando a porção norte do Cráton do São Francisco, no sentido leste-oeste, acompanhado de sondagens magnetotélúricas. Está programada a instalação de uma rede de estações sismológicas de banda larga. Processamento e interpretação dos dados a serem coletados demandarão vários anos e é intenção do instituto envolver número significativo de estudantes de graduação e pós-graduação, com vistas à formação e treinamento de novos pesquisadores que possam desenvolver os estudos posteriormente. A perspectiva é a de consolidar uma rede de pesquisa robusta, capaz de desenvolver estudos geotectônicos de forma continuada, no futuro.

Quais as instituições participantes?

- Participam do instituto pesquisadores da Universidade de Brasília (sede), do Instituto Nacional de Pesquisas Espaciais, do Observatório Nacional, das Universidades Federais do Rio Grande do Norte, Ceará, Pernambuco, Bahia e do Pampa, da Universidade de São Paulo e da Universidade Estadual de Campinas. Estão envolvidos cerca de 30 pesquisadores e um número considerável de estudantes de doutorado, mestrado e graduação. Todos trabalham em suas instituições de vínculo e os contatos necessários são feitos geralmente via Internet, além de reuniões anuais de trabalho, visitas, viagens conjuntas de campo, etc. Encontros formais são promovidos por ocasião de congressos e simpósios, durante os quais são programadas sessões especiais e *workshops* para apresentação e discussão de resultados, como ocorreu no 11º Congresso Internacional da SBGf, em Salvador, quando foram apresentados resultados do projeto anterior.

Por que o foco é o estudo da Província Borborema e Cráton do São Francisco?

- Na vigência do projeto anterior, vinculado ao Programa Institutos do Milênio (MCT/CNPq), os experimentos foram realizados na Província Borborema porque sua constituição geológica representa um desafio para as Geociências, dada a complexidade de sua estruturação e seu papel proeminente no contexto amálgama de Gondwana Ocidental. Os conhecimentos geológicos de superfície, somados a dados de levantamentos aerogeofísicos, gravimétricos e informação geofísica relacionada com atividade sísmica local e regional, eram insuficientes para compreender a origem e evolução da província. Era clara a necessidade de levantar dados novos, lançando mão de métodos geofísicos que permitissem obter informações sobre a estrutura crustal profunda da região. As dificuldades iniciais de obtenção de equipamentos para realizar experimentos, embora superadas com a constituição do Pool de Equipamentos Geofísicos, financiado pela Rede de Estudos Geotectônicos da Petrobras e sediado no Observatório Nacional, não permitiu alcançar todas as metas previstas no projeto original. Em decorrência, a equipe decidiu continuar com os experimentos no Nordeste, estendendo-os para o Cráton do São Francisco, massa continental à margem da qual a Província Borborema foi estabelecida. Outras áreas, igualmente interessantes, deverão ser objeto de pesquisas futuras.

O instituto oferecerá bolsas de pesquisa?

- Graças à suplementação de recursos, concedida pela Capes, o instituto dispõe de algumas bolsas de mestrado, doutorado e pós-doutorado, que serão distribuídas a jovens pesquisadores interessados na temática dos estudos geotectônicos.

Fonte: Boletim SBGf, nº 01 - 2010



TRIBUTAÇÃO E ROYALTIES DA MINERAÇÃO EM DISCUSSÃO EM SALVADOR

ESPECIALISTAS DESTACAM EM OFICINA AS DIFICULDADES RELACIONADAS ÀS REGRAS DE COBRANÇA E APLICAÇÃO DA CFEM

Em uma das oficinas mais concorridas do I Congresso Internacional de Direito Minerário autoridades na área de tributação discutiram as questões e polêmicas que envolvem a Compensação Financeira Pela Exploração de Recursos Minerais (CFEM). Além disso, os participantes puderam conhecer o sistema tributário da mineração chilena por meio da exposição do advogado Pablo Mir do escritório Pablo Mir Balmaceda – Bofill Mir & Alvarez Hinzpeter Jana Abogados, com sede no Chile. No centro das discussões em relação à tributação e aos *royalties* relativos à mineração brasileira, esteve todo o mecanismo que envolve a CFEM. Para o Dr. Helenilson Cunha Pontes, do escritório Cunha Pontes Advogados, especializado em Direito Tributário, Ambiental, Empresarial e Minerário, a CFEM precisa de mais clareza nos critérios de distribuição, destinação e fiscalização. “É preciso que se estabeleça regras claras para a tributação mineral. Como cobrar, o que cobrar e o que não cobrar; o que pode ser deduzido e como serão distribuídos e aplicados os recursos. Além disso, torna-se necessário um controle maior da destinação destes recursos.

Hoje não sabemos nem se o recurso foi de fato entregue e usado de acordo com a legislação”, destacou. O advogado disse, ainda, que o poder público está preocupado com quanto ele vai cobrar e quanto ele terá direito de receber, qual o nível da alíquota de *royalties* e o setor privado quer saber quanto vai pagar e a destinação. “Ninguém se preocupa como será feita a fiscalização de uso do recurso. Isso não é bom nem para o Estado, que não sabe se está cobrando e aplicando certo, e nem para a empresa, que não sabe se está realmente pagando os valores devidos”. Outro problema identificado pelo Dr. Helenilson está na distribuição dos recursos. “Temos uma receita pública que, pela Constituição é federal, mas a distribuição é prioritariamente municipal e não sabemos até que ponto esta distribuição de 65% do imposto foi satisfatória e se gerou avanços para o município Além disso, o critério atual beneficia os municípios produtores mas não a região mineradora, o que gera ilhas de prosperidade rodeadas de vizinhos de pobreza que sofrem impactos da mineração. Precisamos pensar nessa distribuição sendo feita com critérios definidos para beneficiar diretamente a população dos municípios e das regiões mineradoras que recebem o impacto da mineração”, completou.

O advogado chileno Pablo Mir destacou em sua exposição que, assim como no Brasil, o tema de tributação na área de mineração está em discussão no Chile. Ele lembrou que a mineração é uma atividade de extrema importância para aquela nação, maior produtora e exportadora de cobre do mundo, e a terceira maior de ouro e prata. “A participação da mineração no país é enorme, de US\$ 30 bilhões, o que representa 20% do PIB. Na exportação representa 59%. O setor contrata mais de 95 mil pessoas. Os investimentos internacionais no país são muito superiores aos investimentos internos. O Chile discute com muito cuidado a questão da tributação da atividade que pode impactar diretamente na atração desses investimentos. Cada vez que se modifica os impostos é preciso ter cuidado para não criar um tipo de reação no setor que pode ser muito negativa, Assim como vimos acontecer na Austrália”, salientou Mir. Pablo Mir destacou a complexidade do sistema tributário chileno para a mineração, que precisou ser modificado após a descoberta do salitre sintético, na

Alemanha. "O Chile viveu por muitos anos sendo sustentado pelo imposto do salitre. Por um grande período a mineração atuou no país praticamente sem pagar imposto e, em um período de 15 anos, anteriores a 2002, apenas 30% dos impostos foram pagos pelas mineradoras. Em 2006, o governo chileno passou a estabelecer normas mais rígidas para que fossem cobrados os tributos. Mas, não é fácil estabelecer uma nova política tributária para um setor que pagou tão pouco por tanto tempo. Este é o maior desafio do Chile", completou.

O Dr. Fernando Facury Scaff, da Silveira Athias Soriano de Mello Guimarães Pinheiro & Scaff Advogados, disse que a CFEM deveria ter destinação garantida para uma espécie de "Fundo do Bem", que promoveria a partilha da receita da CFEM entre os municípios não afetados pela mineração, embora não mineradores, que estariam obrigados a direcionar os recursos para atividades sociais, educação, saúde, entre outros. "Isso pode ser feito, pois a receita é da União e a lei não diz em que a CFEM deve ser aplicada, apenas diz em que ela não pode ser aplicada. Se não se pode utilizar os recursos para pagamento de dívidas e de quadro de pessoal efetivo, o governo pode, se achar conveniente, aplicar esses recursos na saúde e na educação. Para que isso funcione, cabe ao Ministério Público fiscalizar, garantindo a utilização correta destes recursos", enfatizou. Há quatro anos atendendo empresas e prestando consultorias sobre a CFEM, a Dra. Eneida Leite fez uma exposição abordando as dificuldades encontradas no dia a dia pelas empresas. Para ela, a CFEM exige cálculo extremamente complexo, cercado de inseguranças jurídicas e que possui duas faces: o que as empresas acreditam ser correto e o que o DNPM diz ser correto. "Nessa luta entre empresas e DNPM não existem mocinhos ou bandidos. Existe uma base de cálculo complicada e que gera discussões acerca do que deve ou não ser creditado parte ou não da CFEM O DNPM tenta cumprir seu papel de fiscalizador e as empresas que não tinham cuidado na apuração, por falta de evolução legislativa, têm procurado dirimir os erros da base de calculo para que não se formem grandes passivos em relação a contribuição. Mas, no final, ambos acabam cheios de inseguranças que geram demandas jurídicas porque nesta *bagunça* legislativa, ninguém consegue, de fato, entender as regras da CFEM. Por isso, faz se urgente uma reformulação e o estabelecimento de regras claras de cobrança da CFEM", concluiu Eneida Leite.

Fonte: Indústria da Mineração (IBRAM), ano V, nº 35

Data: junho/julho de 2010



ANGLO AMERICAN QUER DOBRAR PRODUÇÃO A PARTIR DO BRASIL

Londres - A mineradora Anglo American dobrará sua produção de minério de ferro "muito em breve", afirmou o diretor de novos negócios e desenvolvimento de estratégias da empresa, Pablo de la Quintana, durante seminário do setor. A expansão da produção deverá ocorrer por meio do projeto Minas Rio, no Brasil. Segundo o executivo, a empresa planeja produzir 80 milhões de toneladas de minério de ferro por ano, ante 40 milhões de toneladas produzidas em 2009. A Anglo American tem como meta alcançar a produção de 150 milhões de toneladas de minério de ferro no longo prazo. Quintana disse, no entanto, que "é difícil colocar a nova produção no mercado". "A pressão ambiental e social no Brasil é alta."

A Anglo comprou a Minas Rio do empresário Eike Batista em 2008, como parte de um pacote de ativos de US\$ 5,5 bilhões. Atualmente, a maior parte da produção da companhia é proveniente da sua subsidiária sul-africana Kumba Iron Ore. As informações são da Dow Jones.

Fonte: Estadão

Autora: Clarissa Mangueira

Data: 30 de setembro de 2010

VALE:**DEMANDA POR MINÉRIOS DEVE VOLTAR A CRESCER AO FINAL DO ANO**

SÃO PAULO - A Vale revelou na manhã desta quarta-feira (29) suas projeções de que o crescimento da demanda por minério de ferro deva voltar a crescer no final deste ano, depois de medidas impostas pelo governo chinês para conter a indústria siderúrgica. “A demanda está boa”, disse José Carlos Martins, diretor de vendas, marketing e estratégia da mineradora, respondendo a repórteres chineses. “Vemos o mercado estável por dois a três meses, até voltarmos a crescer”.

Pequim corta produção

Cabe lembrar que o governo chinês limitou o fornecimento de energia às siderúrgicas do país e pediu que as plantas obsoletas encerrassem suas atividades neste mês, como forma de atingir suas metas energéticas e reduzir o excesso de capacidade. As medidas já mostram seus impactos: em agosto, o montante de importações chinesas da commodity mostrou sua maior queda dos últimos sete meses. No entanto, Martins minimiza as medidas impostas por Pequim. “Não sentimos nenhum impacto com tais medidas”, disse, argumentando posteriormente que elas “já afetaram a produção, mas seus impactos não foram tão grandes”.

Câmbio e Hong Kong

O executivo também comentou a apreciação do câmbio doméstico, afirmando que a tendência deveria ser “controlada a fim de que maiores impactos negativos sejam evitados”. Por fim, Martins comentou o anúncio da Vale de que pretende listar suas ações na Bolsa de Hong Kong, na forma de certificados de depósitos HDRs (Hong Kong Depositay Receipts), ainda este ano. “A idéia de listar ações em Hong Kong foi uma maneira de trazer uma alternativa aos chineses interessados em investir na Vale”, comentou. “Assim que Xangai criar condições, também poderíamos considerar a oferta de papéis por lá. Mas por enquanto, acho que já é um grande passo listar a nossa empresa na bolsa de Hong Kong”, concluiu.

Fonte: Infomoney

Autor: Equipe Infomoney

Data: 29 de setembro de 2010

**VALE INVESTIRÁ PARA SE TORNAR ‘EMPRESA VERDE’ ATÉ 2015**

O diretor de Vendas Americas da Vale, Claudio Alves, disse hoje que a companhia pretende aumentar os investimentos em energia, especialmente em tecnologias renováveis, para se tornar uma “empresa verde” até 2015. Segundo ele, a Vale vê os investimentos nesse sentido como um diferencial diante da tendência mundial de redução de emissões de gases. “Nos próximos cinco anos, são grandes os nossos desafios. Um deles é investir no controle ambiental e na produção de energia renovável, criando um novo padrão para termos uma Vale verde depois de 2015”, disse Alves, em palestra no evento Americas School of Mines, promovido pela consultoria PricewaterhouseCoopers no Rio de Janeiro.

Ao dar um panorama sobre o futuro da empresa, Alves citou os cerca de 150 projetos em planejamento pela companhia até 2015, lembrando a diversificação dos investimentos para setores como energia, logística, fertilizantes e siderurgia. No entanto, afirmou que a principal estratégia da empresa continuará sendo a manutenção da liderança na produção de minério de ferro, que responde por mais da metade dos investimentos de US\$ 12,9 bilhões deste ano. “A nossa estratégia é manter a liderança em minério de ferro”, disse Alves, citando investimentos no aumento da capacidade de produção no Brasil e projetos no exterior, como na África. Alves admitiu que a crise interrompeu a trajetória de crescimento no faturamento da companhia (com a redução do Ebitda de US\$ 19 bilhões para US\$ 9,2 bilhões entre 2008 e 2009). “Em 2010, estamos trabalhando arduamente para recompor a situação de 2008”. Alves afirmou que o investimento da companhia em logística no Brasil e nos demais países onde tem operação obedecem à estratégia de expandir a capacidade de distribuição, especialmente para a Ásia, onde está o seu principal mercado. Naquele continente, a Vale investe em unidades de pelotização e centros de distribuição, além de renovar sua frota de cargueiros. “Teremos uma frota de navios com capacidade de até 400 toneladas de minério, que serão os maiores navios do mundo”. Alves também destacou os investimentos da Vale em carvão, níquel e fosfato, este último visando à produção de fertilizantes. Segundo ele, a empresa está atenta ao crescimento econômico dos países emergentes, que têm crescimento populacional e melhorias na qualidade de vida, que deverá impactar a demanda por alimentos. “A Vale será o principal fornecedor do mercado brasileiro, atendendo à demanda do Brasil e também poderá atender o mundo”, afirmou. Indagado sobre a dificuldade de contratar trabalhadores, ele afirmou que a falta de mão de obra especializada é um problema que a companhia enfrenta no Brasil e nos outros países onde tem operações.

Fonte: Estadão

Autor: Alexandre Rodrigues

Data: 22 de setembro de 2010



CRIAÇÃO DA NOVA AGÊNCIA DE MINERAÇÃO É DISCUTIDA EM PAINEL NO SEGUNDO DIA DE CONGRESSO

***GOVERNO E SETOR SE UNEM PARA DISCUTIR CRIAÇÃO DE AGÊNCIA DA MINERAÇÃO E
DIFICULDADES RELACIONADAS À APLICAÇÃO DO CÓDIGO MINERAL***

A nova agência de mineração deve criar mecanismos eficientes para que a morosidade legislativa não seja um empecilho para o desenvolvimento e o crescimento da atividade no Brasil. A declaração foi dada pelo Diretor da Faculdade de Direito da Universidade Federal da Bahia (UFBA), Dr. Celso Luiz Braga de Castro, durante o painel “Modelos de Regulação de Atividades Econômicas – Aplicação ao Setor Mineral”, realizado no segundo dia do I Congresso Internacional de Direito Minerário, em Salvador. Para Celso Castro, a mudança do DNPM em agência reguladora é de extrema importância de forma a serem criadas normas para que o modelo da mineração brasileira deixe de

ser o modelo do “talvez”. “É preciso que se tenha mecanismos capazes de responder de forma rápida e segura. Se quisermos falar uma linguagem internacional precisamos garantir que esta agência reguladora consiga incorporar boa parte da demanda do poder Judiciário, trabalhando em parceria com o Ministério Público Federal. Só assim, o investidor internacional, que não consegue entender a lentidão do sistema brasileiro, terá a segurança necessária para investir no país”, destacou. Segundo ele, “o papel da agência reguladora deve ser o de traçar diretrizes infralegais e pleitos normativos que acompanhem o desenvolvimento de uma sociedade. Não há norma que seja isenta de efeitos colaterais negativos: toda lei excessivamente protecionista é ineficiente, toda lei deficientemente protecionista é ineficaz. Encontrar a dose, a medida do que deve ser instituído como lei deve ser papel da agência reguladora que dará, inclusive, mais celeridade ao processo”, concluiu.

O Diretor de Assuntos Minerários do IBRAM, Marcelo Ribeiro Tunes, apontou alguns instrumentos de regulação observados na legislação mineral brasileira e que foram se modificando nos últimos anos, oferecendo efeitos positivos e negativos para a atividade. Marcelo Tunes destacou que algumas medidas como a limitação de outorga de autorização apenas fizeram com que as empresas criassem ramificações com o intuito de contornar a legislação. “Quando havia essa limitação de pesquisa e substância de cinco títulos por titular, as grandes empresas burlavam o limite de concessões por meio de terceiros ou criavam verdadeiros candelabros com empresas construídas com o único intuito de contornar essa situação. Eliminou-se isso ao longo do tempo por não ser um instrumento de controle eficiente e sim um empecilho de natureza burocrática. Esse mecanismo foi substituído por um pagamento de taxa anual por hectare que acabou por fazer a regulação econômica da atividade”, destacou Marcelo Tunes. Além disso, o Diretor do IBRAM lembrou que além do aspecto econômico, a atividade minerária tem forte influência ambiental e social e que mudanças em legislações têm impacto direto na mineração. Como exemplo ambiental ele citou o Código Florestal de 1965, que sofreu modificação por Medida Provisória nos anos 90, quando foram criadas as Áreas de Preservação Permanente e as Unidades de Preservação Permanente (UPP), que acabaram afetando diretamente a mineração. “A mineração é uma atividade de utilidade pública, de interesse do País, e não pode ser inibida”, disse. Ele destacou um entrave anacrônico na legislação trabalhista: “Mesmo com todos os avanços em relação a segurança e saúde no trabalho, ainda não foi revogada a medida que estabelece a idade mínima de 21 anos e máxima de 50 para os funcionários de mina subterrânea. Este prazo precisa ser ampliado”, finalizou Tunes.



Marcelo Ribeiro Tunes, Diretor de Assuntos Minerários do IBRAM



Dr. Celso Luiz Braga de Castro, Diretor da Faculdade de Direito da Universidade Federal da Bahia (UFBA)

O representante da Casa Civil da Presidência da República, Marcel Stenner dos Reis, fez considerações acerca da necessidade da implementação de um novo código mineral para a regulação do setor mineral, destacou. Cláudio Scliar, Secretário Nacional de Geologia, Mineração e Transformação Mineral do MME destacou que o novo código terá como objetivo fortalecer a ação do Estado no processo regulatório (soberania sobre os recursos minerais); estimular a maximização do aproveitamento das jazidas, a prevenção em termos de saúde e a segurança das minas e o controle

ambiental até o encerramento da atividade de mineração; atrair investimentos para o setor mineral e contribuir para a elevação da competitividade das empresas de mineração; fomentar a agregação de valor na cadeia produtiva mineral; promover a mineração formal, além de contribuir para o desenvolvimento sustentável.

Fonte: Indústria da Mineração (IBRAM), ano V, nº 35

Data: junho/julho de 2010



ARGENTINA APROVA LEI QUE PROTEGE GELEIRAS E LIMITA MINERAÇÃO

O Senado da Argentina aprovou na madrugada desta quinta-feira o projeto de lei que protege as fontes de água doce das geleiras e estabelece restrições severas à mineração, setor com fortes investimentos estrangeiros.

A iniciativa, aprovada no Senado por 35 votos a favor e 33 contrários, além de uma abstenção, proíbe a atividade de mineração nas zonas de geleiras ao longo da fronteira comum de 5.000 quilômetros com o Chile.

Fonte: AFP

Data: 30 de setembro de 2010



ALUMÍNIO:

ALCOA RECEBE CERTIFICADO CRADLE TO CRADLE

O alumínio primário da Alcoa foi reconhecido com o certificado Cradle to Cradle, na categoria Prata, por sua infinita capacidade de reciclagem. O Cradle to Cradle é um processo independente de certificação ambiental que avalia o impacto total de um produto na saúde humana e no ambiente. O anúncio foi feito durante a Aluminium 2010, evento do setor realizado na segunda quinzena de setembro, em Essen, Alemanha.

A certificação é concedida pela MBDC (McDonough Braungart Design Chemistry), consultoria norte-americana de sustentabilidade e certificação de produtos, responsável pelo desenvolvimento do conceito Cradle to Cradle em 1995. “A certificação Cradle to Cradle é uma referência às características sustentáveis e exclusivas do alumínio Alcoa”, disse Kevin Anton, diretor-executivo de Sustentabilidade da Alcoa. “Por meio desta certificação, a empresa pode assegurar aos seus clientes que continuará aprimorando as características sustentáveis do metal em todo seu ciclo de utilização”. A certificação avalia a segurança socioambiental de um produto e seu design para os futuros ciclos de vida. Os materiais e processos industriais são avaliados em cinco categorias: Saúde do Material; Reutilização do Material; Uso de Energia Renovável; Manejo da Água; e Responsabilidade Social.

Fonte: Brasil Mineral Online, nº470

Data: 22 de setembro de 2010



COBRE:

CODELCO PLANEJA US\$ 15 BILHÕES EM CINCO ANOS

A Codelco prevê um faturamento superior a US\$ 11 bilhões neste ano, ante os US\$ 9 bilhões obtidos em 2009. A produção de 1,8 milhão t/ano tem como destino o mercado internacional, sendo que mais de 40% para atender o mercado chinês. A companhia definiu um plano de investimento de US\$ 15 milhões para os próximos cinco anos. Os recursos são para tentar manter o patamar atual de produção das minas chilenas e chegar, até 2020, com um volume de 2 milhões t de cobre.

Ao todo, a Codelco tem seis minas principais, quatro fundições e três refinarias. No Brasil, a Codelco tem escritório que investe em pesquisas geológicas de jazidas de cobre e outros metais não-ferrosos, como níquel, no Norte do País.

Fonte: Brasil Mineral Online, nº471

Data: 30 de setembro de 2010



Necessidade de reformulação do licenciamento ambiental é unanimidade em oficina

Entrave nos grandes empreendimentos, o licenciamento ambiental precisa passar por reformas capazes de aliar o desenvolvimento e a preservação do meio ambiente

O sistema vigente de licenciamento ambiental tem sido apontado como inibidor de grandes empreendimentos no Brasil, fazendo com que também os projetos de mineração encontrem grandes dificuldades e obstáculos na hora de se obter concessões de lavra. O assunto esteve em pauta no último dia do I Congresso Internacional de Direito Minerário, na oficina “Licenciamento Ambiental das Atividades de Mineração”.

No que se diz respeito à mineração, o licenciamento ambiental gera entraves estruturais graves. Esta é a opinião do Dr. Werner Grau Neto, do escritório Pinheiro Neto Associados, que defende uma mudança radical na forma de concessão de licenciamento ambiental para projetos e empreendimentos. Para ele, todo o processo de licenciamento deve estar atrelado às questões ambientais, sociais e econômicas que deverão gerar impacto na atividade a ser desenvolvida. Segundo ele, existe um conflito de normas constitucionais. “Geralmente a lei não é aplicada da forma correta, criam-se várias resoluções que são cheias de erros e que geram inconstitucionalidades e

atrapalham todo o processo com dúvidas em todas as partes e resultando na judicialização do processo". "Esta judicialização do licenciamento ambiental é traumática para todas as partes envolvidas. Ela faz com que um empreendimento acabe sendo imobilizado por um período grande", destacou. Outro problema identificado pelo advogado diz respeito ao papel que o IBAMA deveria desempenhar. "O IBAMA deveria ser um órgão superior para eliminar e regular eventuais arestas e conflitos e não para ser mais um ente de função licenciatória. Quando se quis mudar o perfil do ente federal no controle ambiental deveria ter sido mudada a lei. O que não aconteceu. Hoje o IBAMA é um órgão primeiramente licenciador, o que acaba gerando a morosidade de liberação de processos por ser um órgão com estrutura insuficiente para cumprir com todas as suas atribuições. Além disso, esta indefinição de papéis do Estado acaba gerando interferências do Ministério Público em licenças que já foram concedidas pelos órgãos. Com isso, a credibilidade dos órgãos ambientais brasileiros é seriamente afetada", concluiu.

O Dr. Ricardo Carneiro, do escritório Carneiro & Souza Advogados, abordou em sua apresentação a questão da compensação ambiental, que vem sendo amplamente discutida e incluída na legislação nos últimos anos. Para ele, a compensação é, no atual contexto, um mecanismo essencial para os empreendimentos de grande porte causadores de grandes impactos. Entretanto, o advogado alertou para a necessidade de se criar normas tangíveis para este tipo de compensação.

A Procuradora Federal do IBAMA, Dra. Andrea Vulcanis, também criticou a forma de concessão do licenciamento ambiental. "Os problemas acerca do licenciamento ambiental que enfrentamos, são reflexos claros do processo histórico legislativo que criou, ao longo dos anos, uma colcha de retalhos que impacta no instrumento legal de concessão dessas licenças. Em todo e qualquer licenciamento observamos isso. Toda vez que se discute o licenciamento ambiental de um empreendimento todos os envolvidos têm algum tipo de dor de cabeça. Esta é a prova de que a mudança precisa acontecer. E precisa acontecer rapidamente". Para a Procuradora a questão deve ser tratada com uma reformulação geral e não com soluções pontuais e isoladas tomadas de acordo com as necessidades exigidas em um dado momento. "Se identificam um problema com a mineração fazem uma resolução específica para a mineração. Se o problema é com a hidrelétrica, faz-se outra resolução que atende apenas a este assunto. Com isso, vão se criando as colchas de retalhos e as interpretações desencontradas e contraditórias em todo o processo de licenciamento", enfatizou. Além disso, a Dra. Andréia Vulcanis lembrou que as partes envolvidas em todo o processo de licenciamento ambiental se mostram a favor do procedimento desde que ele seja claro e eficiente em sua aprovação. "A discussão não envolve a necessidade ou não de licenciamento o que está em debate é a forma e a necessidade de suprir os problemas desse licenciamento e aplicá-lo corretamente sem a interferência de outros entes.

Fonte: Indústria da Mineração (IBRAM), ano V, nº 35

Data: junho/julho de 2010

Hoje
EM DIA

SOB DEFESA DA MARINHA, PETRÓLEO, COBALTO, OURO...

No último domingo, o repórter Sidney Martins, da Editoria de Política do HOJE EM DIA, concluiu uma série de reportagens que ilustraram de forma clara a urgência que o Brasil tem em assumir em absoluto o controle da faixa marinha até a plataforma continental (350 milhas ou 648 km), ou seja, além do conjunto do mar territorial e da zona econômica exclusiva (220 milhas ou 392 km). Essa é a área que o Comando da Marinha chama de "Amazônia Azul", importante para manter a soberania também sobre a "Amazônia Verde" (a Amazônia conhecida).

A preocupação em assegurar êxito nas negociações dentro da Comissão de Limites da Plataforma Continental (CLPC), foro das Nações Unidas onde mais de uma centena de países negociam, apareceu sempre. O que torna irrisório o programa de US\$ 90 bilhões para, ao final de 36 anos, a Marinha ter poder de fogo à altura da 5ª ou 6ª potência econômica. O valor é pouco acima da média de dois anos de gastos (US\$ 88 bilhões) do Plano de Negócios 2010-2014 da Petrobras, de US\$ 220 bilhões.

Paras as duas Amazônias, os oficiais-generais da Marinha ouvidos pelo repórter não deixaram dúvidas de que o país precisa sim de poderio militar respeitável. Só assim irá assegurar suas riquezas minerais. No mar, a preocupação premente é com a exploração do petróleo e gás natural e o potencial novo, além da atividade pesqueira. No continente, a proteção da água doce - commodity mais valiosa em tempo breve -, da qual o Brasil tem 12% dos mananciais de superfície do planeta, mereceram da Marinha maior atenção que as próprias atividades de mineração e do agronegócio. A riqueza mineral marinha, excluídos o petróleo e o gás, localizados até o extremo da plataforma continental, não estava no foco da reportagem citada. Mas foi abordada, há algum tempo (24/04/2007), por esta coluna, com o título "Mineração invadirá o oceano".

Nova fronteira

A partir da Portaria MB nº 118, a coordenadoria da Comissão Interministerial para os Recursos do Mar (CIRM) criou os subcomitês regionais (Norte, Nordeste, Central e Sul) e definiu, na Proposta Nacional de Trabalho do Programa, suas atribuições e abrangência geográfica. De forma prática, o Governo queria que o programa pesquisasse uma nova fronteira para o conhecimento sobre recursos minerais marinhos no Atlântico Sul. "Os oceanos constituem as últimas fronteiras políticas estratégicas e econômicas do planeta", resumiu, na época, o coordenador do programa, o geólogo Kaiser de Souza, do Serviço Geológico do Brasil (CPRM - Ministério das Minas e Energia) e especialista em geologia marinha.

Sem avanços

Em fevereiro de 2007, em reunião de áreas do Governo, do Instituto Brasileiro de Mineração (IBRAM) e empresas privadas, o pesquisador observava que, até então (e nada mudou até hoje), as explorações potenciais, pelo Brasil, daqueles recursos estão quase limitadas às explorações de petróleo e gás natural.

Cobalto, ouro...

Aquelas pesquisas identificariam e quantificariam os recursos minerais, em que a plataforma marinha brasileira exibe ocorrências de vários tipos de minerais: fosforita, granulados, crostas cobaltíferas, sulfato de polimetálicos (rochas que podem conter vários metais: zinco, ouro, cobre etc).

Estratégico

Kaiser destacava que, tão logo fossem conhecidas as potencialidades econômicas daqueles minerais, o projeto adquiriria "interesse estratégico e político para o Brasil", pois revelaria informações importantes para a gestão territorial. Isso incluiria dados de interesse ambiental e conhecimento das técnicas que possibilitarão a adequação de regulamentação referente às atividades em áreas marinhas.

Capacitação

O pesquisador citava ainda que a continuidade efetiva do programa, além dos inúmeros avanços como domínio de novas tecnologias de pesquisas em profundidades, que poderiam ser usadas em áreas internacionais, dotariam o Brasil de tecnologia e capacitação para competir, no mesmo nível, na extração mineral em áreas marinhas internacionais. Como antecipar etapas na busca de meios para a exploração eficaz dos recursos minerais marinhos fez parte dos debates do Simpósio

de Geologia e Recursos Minerais Marinhos, dentro do XII Congresso Latino-Americano de Ciências do Mar (Colacmar), em abril de 2007, em Florianópolis (SC).

Zona econômica

Pela Convenção das Nações Unidas sobre o Direito do Mar (Convemar), fixada há quase 30 anos, em dezembro de 1982, e vigorando a partir julho de 1994, estabeleceu-se o direito de soberania dos estados costeiros sobre uma zona econômica exclusiva, para fins de exploração e aproveitamento, conservação e gestão dos recursos naturais, das águas sobrejacentes ao leito do mar e seu subsolo. Como zona econômica exclusiva, o "limite exterior" foi fixado em 200 milhas náuticas, a partir da costa. A zona econômica exclusiva brasileira possui, aproximadamente, 3,5 milhões de quilômetros quadrados.

900 mil km²

Nos termos da Convemar, o país costeiro tem que estabelecer o "bordo exterior" da sua plataforma continental, quando esta se estender além das 200 milhas náuticas. O Programa de Levantamento da Plataforma Continental Brasileira (Leplac) permitiu, então, apresentar às Nações Unidas a proposta para estender sua plataforma continental em mais de 900.000 km². Daí o fato de a reportagem de Sidney Martins, com base nos dados da Marinha (Estratégia Nacional de Defesa, a END), estimar em 3,6 milhões de km² a zona econômica brasileira, mas podendo chegar a 4,5 milhões de km².

50% do território

Com a deliberação da ONU, a soberania do país estender-se-á sobre uma zona econômica exclusiva, e a plataforma continental representará mais da metade da área do território brasileiro emerso - de 8,5 milhões de km².

Programa científico chegou primeiro

A coluna publicada em 2007 lembrava que o Comitê de Ciências do Mar (CCM) foi responsável pela elaboração do Programa Piloto em Ciências do Mar (1994-1998), cujo documento básico teve aprovação em novembro de 1994. Entre as suas funções constava adequar permanentemente os instrumentos (recursos humanos e equipamentos), com a finalidade de capacitá-los no atendimento ao programa; acompanhar as mudanças globais e o controle de qualidade ambiental; identificar e explorar de forma sustentável os recursos renováveis e os não renováveis; e estabelecer contatos internacionais para intercâmbio científico e tecnológico. Em maio de 2006, com a Portaria MB nº 118 do Ministério da Ciência e Tecnologia (MCT) surgiram os subcomitês regionais do Comitê Executivo para o Programa de Avaliação da Potencialidade Mineral da Plataforma Continental Jurídica Brasileira (Remplac), com a missão de gerar para o país as informações sobre os recursos minerais marinhos de sua plataforma continental. Assim como o DNPM possui os mapas dos minerais no continente, a Marinha possui um banco de dados sobre as riquezas do nosso mar.

Fonte: Hoje em Dia

Autor: Nairo Alméri

Data: 26 de setembro de 2010

CODELCO VÊ BOA DEMANDA PARA COBRE NOS PRÓXIMOS ANOS

O crescimento e a urbanização esperados para a economia chinesa nos próximos anos deverão garantir bons anos para a indústria do cobre. Para o presidente da chilena Codelco, Diego Hernandez, a demanda chinesa, que hoje representa um terço do consumo mundial, poderá chegar a 50% em "dois ou três anos". "Somos muito otimistas no médio prazo e no longo prazo, tanto para a demanda, quanto para os preços do cobre", frisou Hernandez, que preside a principal mineradora de cobre no mundo, com cerca de 11% da produção global, com 1,8 milhão de toneladas por ano, em um país que possui 30% das reservas conhecidas.

A ressalva feita pelo executivo está na capacidade da oferta de atender ao crescimento esperado pela demanda. Entre 2005 e 2009 o crescimento da produção esteve pouco ligado ao avanço orgânico e muito conectado a fusões e aquisições, como as compras da Inco e da Falcon Bridge, respectivamente por Vale e Xstrata. Segundo ele, o teor de pureza do minério tem caído nos últimos anos e deve passar de 95% em 2005 para 65% por volta de 2020.

Outro desafio da indústria está no aumento dos custos para encontrar novas reservas e aumentar produção, inclusive com a transformação de minas a céu aberto em minerações subterrâneas. "Há o aumento do custo de investimento em termos absolutos e uma qualidade decrescente do minério", disse Hernandez, que participou do 14º Americas School of Mines.

Apesar dos aumentos de custos, Hernandez foi taxativo ao afirmar que a crise global "durou seis meses para o cobre". De acordo com o executivo, as atuais margens de lucro são atraentes e as empresas "estão com saúde muito boa", usufruindo de preços mais elevados do insumo.

Fonte: Valor Online

Autor: Rafael Rosas

Data: 22 de setembro de 2010

CÓDIGO DE MINERAÇÃO SERÁ ENVIADO A LULA EM OUTUBRO, DIZ MINISTRO

O ministro de Minas e Energia, Márcio Zimmermann, afirmou nesta quinta-feira que o novo marco regulatório do setor de mineração será enviado à Presidência da República em outubro. Segundo o ministro, os técnicos da Casa Civil trabalham nos últimos ajustes do projeto de lei que deverá ser encaminhado ao Congresso. 'O código de mineração é fundamental para que o país continue atraindo investimentos para o setor', disse Zimmermann ao se referir ao ambiente de segurança jurídica almejado pelo governo com a instituição do novo regulamento. A declaração do ministro foi dada minutos antes de sua participação no Encontro Nacional de Estudos Estratégicos. De acordo com o ministro, parte das mudanças propostas pelo governo no código veio de representantes do próprio setor. Segundo ele, as companhias de mineração fizeram questão, por exemplo, que fossem estabelecidos prazos para pesquisa e exploração de jazidas.

O novo código do setor de mineração substituirá as regras estabelecidas por decreto na década de 1960. No início do ano, o então ministro de Minas e Energia, Edison Lobão, anunciou que era prevista a criação de um conselho de política de mineração, a exemplo do que ocorre com o Conselho Nacional de Política Energética (CNPE).

Também será criada uma agência reguladora para fiscalizar o setor e assumir parte das atribuições do Departamento Nacional de Produção Mineral.

Fonte: Valor Online

Autor: Rafael Bitencourt

Data: 23 de setembro de 2010



CHILE PROJETA INVESTIMENTO DE US\$ 150 BILHÕES PARA MINERAÇÃO NA AMÉRICA LATINA

Os investimentos projetados até 2015 em mineração na América Latina chegam a US\$ 150 bilhões, dos quais dois terços ficarão com Brasil e Chile, segundo um relatório divulgado hoje pela estatal chilena Corporação de Fomento da Produção (Corfo). Concretamente, o investimento projetado nesse setor no Chile para 2015 alcança US\$ 50 bilhões.

O estudo foi apresentado no 4º Fórum Internacional "Chile, oportunidade de investimento para provedores da mineração", organizado pela Corfo e que, de hoje até quarta-feira, congregará mais de 60 empresas internacionais junto a empreendedores chilenos.

Além disso, na abertura do seminário, o vice-presidente executivo da Corfo, Hernán Cheyre, anunciou que no próximo ano serão destinados entre US\$ 40 e US\$ 60 milhões em capital de risco para fornecer fundos de investimento em prospecção mineradora. O objetivo deste encontro é atrair companhias internacionais tecnológicas e provedores nacionais, assim como projetos de investimento em bens de capital críticos e estratégicos para a competitividade mineradora

Fonte: EFE

Data: 27 de setembro de 2010

ALERTA CIENTÍFICO e AMBIENTAL

OS ÍNDIOS E A "GUERRA DOS ELEMENTOS"

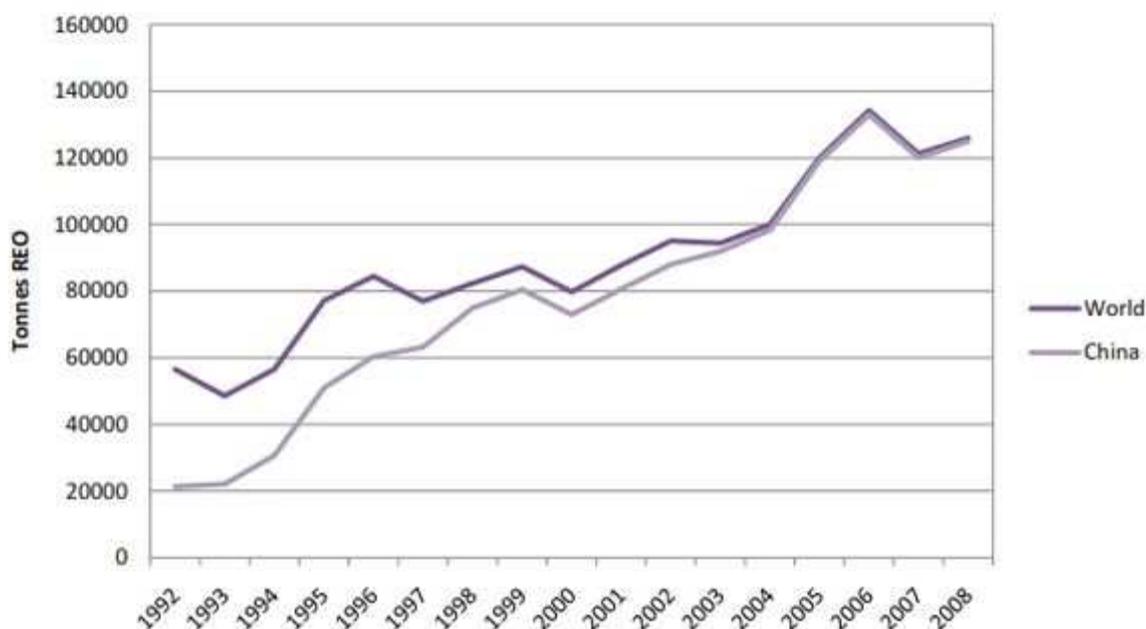
O ostensivo bloqueio das autoridades chinesas para a exportação de metais de terras raras (MTR) para o Japão pode significar o início efetivo do que muitos analistas já denominam como a "guerra dos elementos". A motivação oficial para o bloqueio foi a recente captura e prisão, por autoridades japonesas, do capitão de uma embarcação pesqueira chinesa que estava operando em águas disputadas pelos dois países. Semana passada, o capitão chinês foi libertado, mas o bloqueio comercial permaneceu.

Em realidade, Pequim já havia anunciado, anteriormente, uma redução de 40% nas exportações desses minérios raros, pressionando os compradores estrangeiros a iniciar o processamento industrial de tais matérias-primas dentro da própria China. Os MTR, como se sabe, são essenciais para a fabricação de circuitos elétricos e eletrônicos modernos, catalisadores, ímãs e uma gama enorme de outros produtos de tecnologias de ponta.

De acordo com um relatório da British Geological Survey, apesar de possuir apenas 37% das reservas conhecidas de MTR, a China é responsável, na atualidade, por 97% da sua produção mundial, como mostram as figuras abaixo:

Country	Reserves (tonnes)
China	36 000 000
Commonwealth of Independent States	19 000 000
United States	13 000 000
Australia	5 400 000
India	3 100 000
Brazil	48 000
Malaysia	30 000
Other Countries	22 000 000
World Total	99 000 000

Reservas mundiais de terras raras
Fonte: US Geological Survey, 2010



Produção de minérios de terras raras (REO)
Fonte: British Geological Survey, 2010

Se tal monopólio chinês vem se transformando em uma questão de grande preocupação estratégica, e não apenas para o Japão, esse quadro se agrava ainda mais ao se considerar que a China lidera a produção de outros minérios importantes, como mostra o quadro abaixo:

TABLE 1. Global Production and Leading Producers of Selected Elements (with percentage of world production in 2009)¹

Element	Global production (tonnes)	Leading Producer	2 nd Producer	3 rd Producer
Aluminum ²	201,000,000	Australia (31%)	China (18%)	Brazil (14%)
Arsenic ³	53,500	China (47%)	Chile (21%)	Morocco (13%)
Cadmium ⁴	18,800	China (23%)	Korea (12%)	Kazakhstan (11%)
Chromium	23,000,000	South Africa (42%)	India (17%)	Kazakhstan (16%)
Cobalt	62,000	Congo (40%)	Australia (10%)	China (10%)
Copper	15,800,000	Chile (34%)	Peru (8%)	USA (8%)
Gallium ⁵	78	China	Germany	Kazakhstan
Germanium ⁶	140	China (71%)	Russia (4%)	USA (3%)
Gold	2,350	China (13%)	Australia (9%)	USA (9%)
Helium ⁷	22,900	USA (63%)	Algeria (19%)	Qatar (12%)
Indium ⁸	600	China (50%)	Korea (14%)	Japan (10%)
Iron ⁹	2,300,000,000	China (39%)	Brazil (17%)	Australia (16%)
Lead	3,900,000	China (43%)	Australia (13%)	USA (10%)
Lithium ¹⁰	18,000	Chile (41%)	Australia (24%)	China (13%)
Manganese	9,600,000	China (25%)	Australia (17%)	South Africa (14%)
Molybdenum	200,000	China (39%)	USA (25%)	Chile (16%)
Nickel	1,430,000	Russia (19%)	Indonesia (13%)	Canada (13%)
Niobium	62,000	Brazil (92%)	Canada (7%)	
Palladium	195	Russia (41%)	South Africa (41%)	USA (6%)
Platinum	178	South Africa (79%)	Russia (11%)	Zimbabwe (3%)
Rare earths ¹¹	124,000	China (97%)	India (2%)	Brazil (1%)
Selenium ¹²	1,500	Japan (50%)	Belgium (13%)	Canada (10%)
Silver	21,400	Peru (18%)	China (14%)	Mexico (12%)
Tellurium ¹³	>200	Chile	USA	Peru
Thallium ¹⁴	10			
Tin	307,000	China (37%)	Indonesia (33%)	Peru (12%)
Uranium	43,800	Canada (21%)	Kazakhstan (19%)	Australia (19%)
Vanadium	54,000	China (37%)	South Africa (35%)	Russia (26%)
Zinc	11,100,000	China (25%)	Peru (13%)	Australia (12%)

Produção mundial e principais produtores de minérios selecionados

Fonte: US Geological Survey, 2010

Por outro lado, a China vem investindo pesadamente na aquisição de terras e reservas minerais em outros países, sobretudo na África. De fato, como este Alerta já reportou, o apetite fundiário chinês no Brasil suscitou, por parte do governo brasileiro, uma modificação na legislação pertinente. Trata-se de um primeiro passo importante, mas insuficiente devido à existência de fragilidades que vão muito além das fundiárias, notadamente nas despovoadas e pouco conhecidas regiões amazônicas onde são freqüentes o contrabando ilegal de minérios de terras raras, como a columbita-tantalita, principal fonte de nióbio e tântalo.

Em 2001, por exemplo, a Polícia Federal e o IBAMA apreenderam 7 toneladas de ametista e 300 quilos de columbita-tantalita retirados ilegalmente da reserva dos índios tucanos e baniuas, na fronteira do Brasil com a Colômbia, no Alto Rio Negro. O carregamento foi apreendido a bordo do barco de passageiros Tanaka, no porto de São Raimundo, em Manaus (AM).

Os minérios foram extraídos por índios tucanos do rio Tiquié e a operação teria sido patrocinada pela ONG Cooperíndio (Cooperativa de Produção dos Índios do Rio Negro). Segundo o vice-presidente da entidade, Adi Nagel Júnior, cerca de 50 famílias indígenas participam da extração de minérios nos rios Içana e Tiquié, perto de São Miguel da Cachoeira (AM). As notas fiscais do carregamento estavam em nome de José Lopes Filho, supostamente, representante da Companhia Industrial Fluminense (CIF), de São João del Rei (MG). Esta empresa, fundada em 1912, foi comprada em 1979 pelo grupo Metallurg, dos EUA.

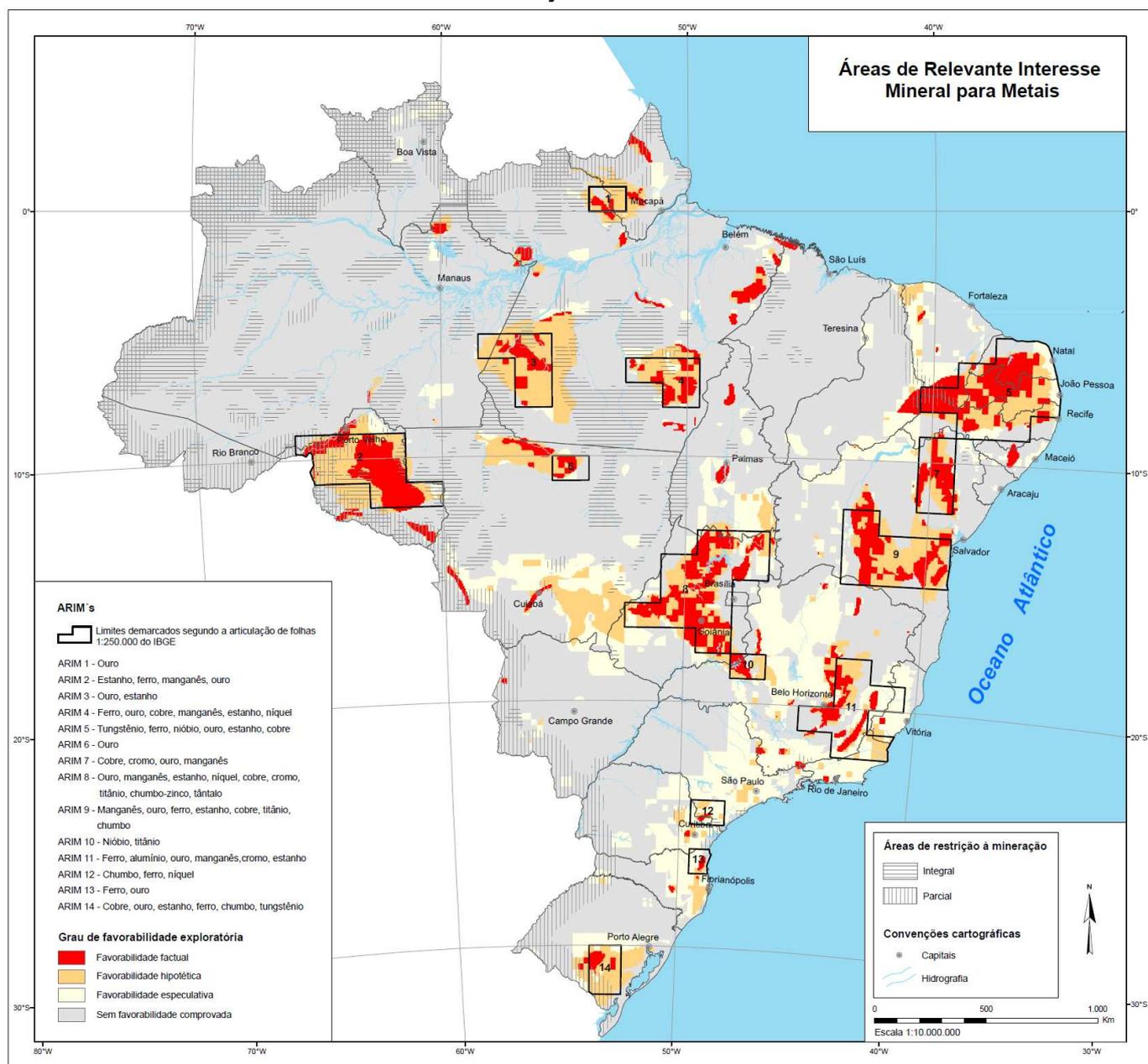
Uma análise em perspectiva histórica e geopolítica do panorama estratégico que se desenrola em torno da guerra por matérias-primas, sejam as tradicionais ou as novíssimas, mostra quão danosa aos interesses nacionais tem sido a política indígena no Brasil, onde desponta a paradigmática e absurda demarcação da reserva Raposa-Serra do Sol, em Roraima. Sabe-se que a prospecção

mineral no país, ainda que meritória, é por demais incipiente especialmente em áreas onde se localizam as terras indígenas demarcadas ou a demarcar. Se tal política não for rapidamente revertida, não constituiria nenhum exagero afirmar que o Brasil corre um sério risco de constatar, em futuro não tão longínquo, que "chineses" negociam a exploração de riquezas minerais, até então desconhecidas, diretamente com "povos indígenas" que gozam de autonomia validada e assegurada por tratados internacionais.

Fonte: Alerta Científico e Ambiental, Ano 17, nº 38

Data: 28 de setembro de 2010-10-04

MINISTÉRIO DE MINAS E ENERGIA
SECRETARIA DE GEOLOGIA, MINERAÇÃO E TRANSFORMAÇÃO MINERAL
CPRM – SERVIÇO GEOLÓGICO DO BRASIL



SIMPÓSIO BRASILEIRO DE GEOLOGIA DO DIAMANTE

LOCAL: TIBAGI/PR

DATA: 06 A 12 DE NOVEMBRO / 2010



WWW.5SBGD.COM.BR

EXPOSIBRAM - AMAZÔNIA

LOCAL: BELÉM/PA

DATA: 22 A 25 DE NOVEMBRO / 2010



WWW.EXPOSIBRAM.ORG.BR